

MOTIVACIÓN

COMUNICACIÓN

VENTAS

NEGOCIACIÓN

SERVICIO AL CLIENTE

## !El instructor que más Equipos de Ventas ha entrenado en México!



Dinámicas con el uso de la IA para generar ideas, argumentos y analogías

[ventas@velascpino.mx](mailto:ventas@velascpino.mx)



[www.velascpino.mx](http://www.velascpino.mx)

Velasco Pino

conferencista e instructor internacional

### FERNANDO VELASCO PINO

Conferencista e Instructor Internacional y Escritor

WhatsApp 55-23-27-39-79 Teléfono Cd Mx (55) 53-64-43-19

OBSEQUIO  
LIBROS  
AUTOGRÁFIADOS  
A LOS MEJORES  
PARTICIPANTES

2026

# CURSOS, TALLERES y PROGRAMAS PARA ENTRENAR EQUIPOS VENTAS 2026

Motivar y Entrenar en forma Personalizada al Equipo Comercial; **Incompany**; a partir de 5 horas. Grupos hasta 20 participantes

**1.- CINCO HABILIDADES DE VENTA CLAVE**  
Prospectar, Argumentar, Seguimiento, Objeciones y Cierre  
**\*El Curso más Exitoso\***

**2.-CAMBIA EL NO POR UN SÍ**  
Manejo Persuasivo de las Objeciones; WhatsApp y Videoconferencias; I.A.

**3.- VENTA PERSUASIVA**  
Vender sin vender para convencer con impacto; Venta Indirecta

**4.- CLÍNICA DE VENTAS**  
Entrenamiento Vivencial; Manejo de Casos y Negociaciones de Reto

**5.- CIERRE DE VENTAS Y MANEJO DE OBJECIONES**  
2 Habilidades Clave para vender con éxito

**6.- VENTA DE VALOR**  
Argumente y Cuantifique Valores Agregados y no venda solo por precio

**7.- NEGOCIACIÓN COMERCIAL EFECTIVA**  
Generar Acuerdos ganar-ganar

**8.- STORY SELLING**  
Venta con Historias de clientes y casos de éxito

**9.- THE CLOSER**  
Cierre Ventas con seguridad y efectividad diferentes técnicas

**10.- NEUROVENTAS**  
Hallazgos de la Neurociencia aplicados a la venta personal

**11.- PERSUADA EN MENOS DE 1 MINUTO**  
Impacte con propuestas de valor

**12.- SALES CAMP**  
Programa más completo para entrenar vendedores

**13.- TRAIN DE TRAINERS**  
Entrenamiento a Instructores Internos de las empresas

**14.- KICK OFF 2026**  
Motivando y Preparando al Equipo para los Objetivos y Retos 2026

**15. CLÍNICA DE VENTAS 360°**  
Entrenamiento Vivencial; Manejo Casos y Negociaciones de Reto



Dinámicas con el uso de la IA para generar ideas, argumentos y analogías

**Velasco Pino**

conferencista e instructor internacional

# 30 TÉCNICAS Y HABILIDADES PARA DISEÑAR CONFERENCIAS Y CURSOS PERSONALIZADOS DE VENTAS



Dinámicas con el uso de la IA para generar ideas, argumentos y analogías



# CURSOS PARA TODO PERSONAL EMPRESA y SEMINARIOS PARA GERENTES VENTAS

Entrenar y Actualizar en forma Personalizada; Incompany; a partir de 5 horas, Grupos de 20 participantes

## CURSOS DE SERVICIO AL CLIENTE PARA TODO EL PERSONAL

**1.- CUSTOMER EXPERIENCE**  
Generando Experiencias Memorables Servicio Cliente  
**\*Curso más Exitoso\***

**2.- COMUNICACIÓN EFECTIVA, POSITIVA Y ASERTIVA**  
Mejorar Comunicación

**3.- MANEJO DE QUEJAS Y CLIENTES DIFÍCILES**

## SEMINARIOS GERENTES VENTAS Y LÍDERES COMERCIALES

**1.- CÓMO PAGAR Y MOTIVAR A LA FUERZA DE VENTAS**  
Modelos de Pago y Programas Motivación

**2.- EL GERENTE DE VENTAS EXITOSO**  
Líderes que forman equipos de alto desempeño





## Contáctenos y le cotizamos

[ventas@velascopeino.mx](mailto:ventas@velascopeino.mx)

[www.velascopeino.mx](http://www.velascopeino.mx)

Teléfono Fijo (55) 53-64-43-19 (Cd. Mx.)

WhatsApp 55-23-27-39-79



PÁGINA WEB



CANAL YOUTUBE  
DE OBJECIONES

**!El único Canal Especializado en Objeciones!** <https://www.youtube.com/@objecionesenlavena>

