

CONFERENCIAS PARA CONVENCIONES Y REUNIONES DE VENTAS

¡Motive, actualice y entrene a su equipo de ventas!

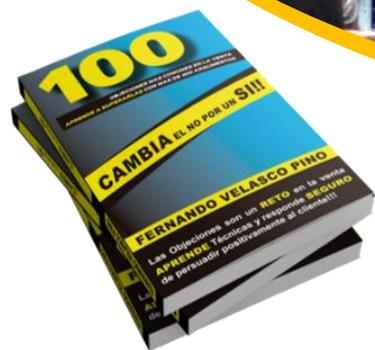
MOTIVACIÓN

COMUNICACIÓN

VENTAS

NEGOCIACIÓN

SERVICIO AL CLIENTE



FERNANDO VELASCO PINO
Conferencista e Instructor Internacional y Escritor

Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



ventas@velascpino.mx

www.velascpino.mx

WhatsApp 55-23-27-39-79 Teléfono Cd Mx (55) 53-64-43-19

Enero 2024

10 DIFERENCIAS DEL EXPERTISE DE FERNANDO VELASCO PINO

1

Metodología
Probada con
más de 2,400
diferentes
empresas

2

Con Casos de
Éxito. Cartas
Testimoniales de
Clientes
Satisfechos

3

Especialista en
Conferencias y
Cursos
Incompany
Personalizados

4

Dominio de 30
Técnicas y
Habilidades para
entrenar Equipos
de Venta

5

Conocimiento de
todos los
sectores y giros,
lo que le permite
Customizar

6

Más de 350
Conferencias
Presenciales
Impartidas

7

Más de 2,000
cursos
Presenciales y
400 Online
impartidos

8

Más de 750 mil
Ejecutivos y 10
mil Gerentes
entrenados en
forma directa

9

Más 20 años de
Experiencia;
en 10 Diferentes
Países de
Latinoamérica

10

Genera Cambios
y Resultados en
el personal que
entrena y motiva

12 CONFERENCIAS PARA MOTIVAR Y PREPARAR A SU EQUIPO DE VENTAS PARA EL 2024; Duración 1 a 2 hrs.

CONFERENCIA "Cambie el NO por un SÍ"

Manejo Persuasivo de las Objeciones en la Venta, responda con seguridad. Las objeciones han aumentado y llegaron al WhatsApp



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



CONFERENCIA "Más allá de los límites"

Motivar al equipo a ir más allá de lo establecido. Cambios, Retos... pero también Oportunidades. Tendencias en el Mercado y Cambios en el Consumidor. Romper Paradigmas y salir del estado de Confort ¡Los límites son mentales no físicos!



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



CONFERENCIA "Potencialice el ADN de la Empresa"

Identificar, Argumentar y Vender con las Diferencias Comparativas y Competitivas de la Empresa y de sus Productos y Servicios vs la Competencia



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



CONFERENCIA "Venta con Creatividad"

Salirse del Cuadro, realizar propuestas diferentes y disruptivas. Decenas de ejemplos de Vendedores Creativos que logran impactar y vender con Originalidad



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



CONFERENCIA "Conecta y Vende"

Realice una Conexión Emocional con el Cliente. El primer contacto es clave, lograr empatía y generar un vínculo. Luego vender y lograr el cierre de la venta



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



CONFERENCIA "Story Selling"

Venda con Historias para persuadir a Clientes y Prospectos. El cliente es el héroe; Narrar Casos de Éxito, anécdotas. Una forma diferente de vender



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



12 CONFERENCIAS PARA MOTIVAR Y PREPARAR A SU EQUIPO DE VENTAS PARA EL 2024; Duración 1 a 2 hrs.

CONFERENCIA "Hábitos de un Vendedor Exitoso"

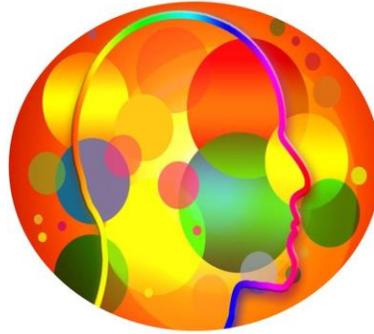
Desarrollar hábitos positivos que logran que un Vendedor sea más productivo, eficiente y eficaz en la venta. Para formar vendedores de Alto Desempeño



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional

CONFERENCIA "Venta y Persuadida con Neuroventas"

Hallazgos de la Neurociencia para la Venta. El 85% de las decisiones de compra son inconscientes o subconscientes; solo el 15% es consciente. Venta Emocional



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional

CONFERENCIA "Pitch de Ventas"

Generar propuestas de valor y persuadir en menos de 1 minuto, con la técnica de Elevator Pitch. Con propuestas de impacto que permitan generar acuerdos



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional

CONFERENCIA "The Closer"

El Cerrador de Ventas Efectivo. Generar acuerdos en cada etapa de la venta y lograr el Cierre en forma Persuasiva y Asertiva con el uso de diferentes técnicas



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional

CONFERENCIA "Venta de Valor... No baje Precios"

No baje precios, cuantifique beneficios y argumente. Todo cuesta, la calidad y el Servicio; Costo-Beneficio, Comparativo Integral y Costo de Oportunidad.



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional

CONFERENCIA "Goles y Ventas"

Analogía entre los Grandes Goleadores en el Fútbol y los Asesores de Ventas Exitosos; Hábitos Positivos; siempre están tirando a gol; Motivación, Entrenamiento,



Velasco Pino
conferencista e instructor internacional



30 TÉCNICAS Y HABILIDADES PARA DISEÑAR CONFERENCIAS Y CURSOS PERSONALIZADOS VENTAS







Contáctenos y le cotizamos

ventas@velascopino.mx

www.velascopino.mx

Teléfono Fijo (55) 53-64-43-19 (Cd. Mx.)

WhatsApp 55-23-27-39-79



PÁGINA WEB



CANAL YOUTUBE
DE OBJECIONES

!El único Canal Especializado en Objeciones! <https://www.youtube.com/@objecionesenlventa>

